

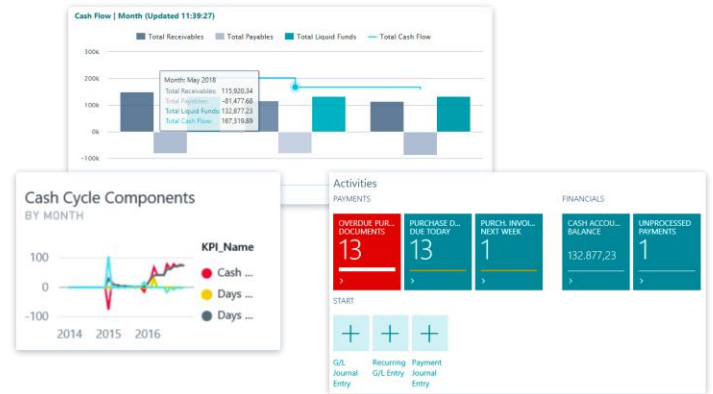
# Microsoft Dynamics 365 Business Central

Geschäftsprozesse optimieren, Kundeninteraktionen persönlicher gestalten und bessere Entscheidungen treffen: Microsoft Dynamics 365 Business Central ist die umfassende Lösung für Ihr Unternehmen, mit der Sie Finanzmanagement, Vertrieb, Service und Warenwirtschaft vernetzen.

## Finanzmanagement

### Informierte Entscheidungen treffen

Führen Sie Ihre Daten aus Buchhaltung, Verkauf, Einkauf, Lager und Kundeninteraktionen zusammen, um eine durchgängige Ansicht Ihrer Geschäftstätigkeit zu erhalten. Verschaffen Sie sich unmittelbare Echtzeit-Einblicke in Ihre finanzielle Performance – mit integrierten Power BI-Dashboards.



### Finanzabschlüsse und Reporting beschleunigen

Optimieren Sie die Abläufe in Debitoren- und Kreditorenbuchhaltung und lassen Sie Konten automatisch abstimmen. So können Sie Ihre Monats- und Jahresabschlüsse schnell und präzise durchführen, die Erstellung von Berichten beschleunigen und zugleich die Compliance sichern.

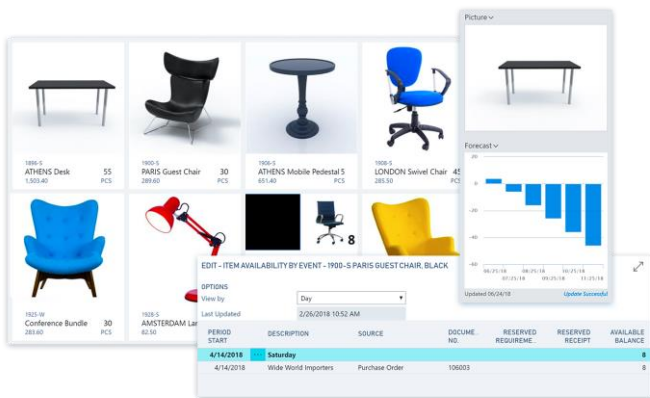
### Prognosegenauigkeit verbessern

Verfeinern Sie Ihre Finanzprognosen, indem Sie Daten nach mehreren Dimensionen modellieren und analysieren. Passen Sie Ihre Berichte dank der nahtlosen Microsoft Excel-Integration einfach an neue Anforderungen an.

## Sichere und automatisierte Lieferkette

### Bestandsverwaltung optimieren

Nutzen Sie die integrierte Intelligence, um Warengruppen und Mengen für Wiederbestellungen automatisch vorhersagen zu lassen. Bestellen Sie nur das, was Sie auch tatsächlich brauchen. Eine dynamische Aktualisierung von Lagerbeständen liefert die benötigten Einblicke.



### Engpässe verringern, Umsatzverluste vermeiden

Sorgen Sie dafür, dass stets die richtige Menge Ihrer Waren am Lager verfügbar ist – mit automatischer Berechnung von Lagerbeständen, Meldebeständen und Vorlaufzeiten bei Lieferanten. Schlagen Sie einfach Ersatzartikel vor, wenn ein Kunde nicht lagerhaltige Artikel bestellt.

### Rentabilität maximieren

Nutzen Sie Empfehlungen zum optimalen Zeitpunkt, um Ihre Kreditorenrechnungen zu bezahlen, um Lieferantenrabatte auszuschöpfen oder Mahngebühren zu vermeiden. Unterbinden Sie unnötige oder betrügerische Bestellungen – durch lückenlose Genehmigungsworkflows.

## Intelligenter Vertrieb und besserer Kundenservice

### Mehrwerte an jedem Touchpoint bieten

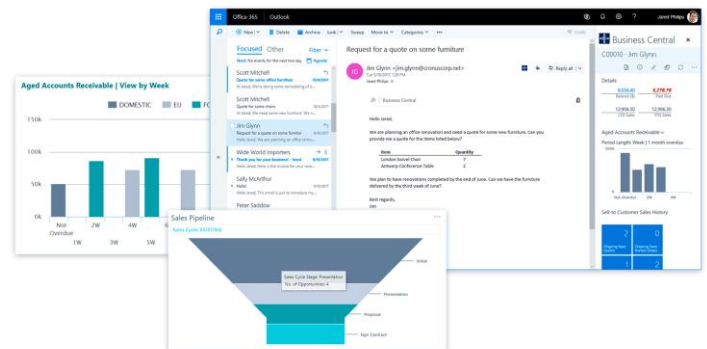
Priorisieren Sie Ihre Leads im Vertrieb je nach Umsatzpotenzial. Verfolgen Sie sämtliche Interaktionen mit einem Kunden und profitieren Sie entlang des gesamten Vertriebszyklus von Empfehlungen zu Up- und Cross-Selling-Chancen.

### Vertriebsproduktivität steigern

Beschleunigen Sie die einzelnen Phasen im Verkaufsprozess – vom Angebot bis zur Fakturierung. Reagieren Sie rasch auf vertriebs- und servicebezogene Anfragen und steuern Sie die Zahlungsabwicklung, alles direkt in Outlook.

### Effektivität und Rentabilität maximieren

Verschaffen Sie sich einen vollständigen Überblick über die Aufgaben und Workloads in Ihrer Serviceabteilung und weisen Sie die richtigen Mitarbeiter mit den am besten geeigneten Qualifikationen zu, um die Bearbeitung von Servicefällen zu beschleunigen.



## Frist- und budgetgerechte Projekte

### Bleiben Sie im vereinbarten Budgetrahmen

Definieren, planen, steuern und verfolgen Sie Kundenprojekte, zum Beispiel mithilfe einer Zeiterfassung und mit leistungsstarken Funktionen für Kostenrechnung und Projektberichte. Entwickeln und kontrollieren Sie detaillierte Projektbudgets, um die Rentabilität sicherzustellen.

### Planen Sie mit mehr Präzision

Sorgen Sie für eine zuverlässige Ressourcenplanung, indem Sie die Kapazitäten und neue Projektchancen flexibel erfassen. Verfolgen Sie die Projektfakturierung für Kunden und gleichen Sie die in Rechnung gestellten Leistungen mit Ihren Kostenvoranschlägen und Aufträgen ab.

### Werten Sie die Leistung in Ihren Projekten aus

Treffen Sie intelligente Entscheidungen – unterstützt durch Einblicke in Kennzahlen wie Projektstatus, Rentabilität und Ressourcennutzung, die in Echtzeit aktualisiert werden.

Category	Value
Budget Cost	360,00
Resource	328,00
G/L Account	235,00
Total	923,00
Actual Cost	345,00
Resource	205,00
G/L Account	233,00
Total	783,00
Billable Price	1,440,00
Resource	420,00
G/L Account	0,00
Total	1,860,00
Invoiced Price	321,00
Resource	102,00
G/L Account	340,00
Total	763,00

## Optimierte Warenwirtschaft

### Abläufe von der Planung bis zur Umsetzung verbessern

Nutzen Sie Absatzprognosen und Vorhersagen zu Engpässen bei Lagerbeständen, um neue Produktionspläne und Einkaufsbestellungen automatisch generieren zu lassen.

### Lager- und Logistikprozesse effizient steuern

Verschaffen Sie sich eine 360-Grad-Sicht auf Ihre Lagerbestände, um eine effektive Auftragsbefüllung zu sichern. Verfolgen Sie sämtliche Warentransaktionen und -bewegungen, und lassen Sie Lagerplätze in einem strukturierten Layout und mithilfe von Einheitendimensionen verwalten.

### Fertigungsauslastung rentabel gestalten

Berechnen und optimieren Sie die Fertigungskapazität und die Auslastung Ihrer Ressourcen, um Produktionspläne zu verbessern und die Wünsche von Kunden flexibel zu erfüllen.

NO.	DESCRIPTION	WAR.	BO.	QTY PER PARCENT	UNIT OF MEASURE	REPLEN. SYSTEM	AVAILABLE QUANTITY	NEEDED QUANTITY
1000	Bicycle			12	PCS	Prod. Order	3/1/2018	
1100	Front Wheel			34	PCS	Prod. Order	3/1/2018	
1110	Rim			44	PCS	Purchase	2/15/2018	
1120	Spokes			53	PCS	Purchase	2/15/2018	
1130	Hub			100	PCS	Prod. Order	2/15/2018	
1131	Alloy Front Wheel			25	PCS	Purchase	2/15/2018	
1135	Socket Front			67	PCS	Purchase	2/15/2018	
1140	Tire			10	PCS	Purchase	2/15/2018	
1170	Tube			89	PCS	Purchase	2/15/2018	
1200	Back Wheel			30	PCS	Prod. Order	3/1/2018	
1110	Rim			48	PCS	Purchase	2/15/2018	
1120	Spokes			122	PCS	Purchase	3/1/2018	

## Starten Sie durch!

Verschaffen Sie sich Ihr Plus an Flexibilität: Beginnen Sie einfach mit den Funktionen, die Sie jetzt für Ihr Tagesgeschäft benötigen, und bauen Sie Ihre Unternehmenslösung aus, wenn Ihre Anforderungen komplexer werden.

Erfahren Sie jetzt mehr über [Dynamics 365 Business Central](#), lernen Sie die Lösung mit einer kostenlosen Testversion kennen und nehmen Sie Kontakt zu einem Partner in Ihrer Nähe auf.